



# Amélioration des processus

## Conseil en technologies de traçabilité



**Latin : [aera] ère, [aero] aérien**

**Mission : apporter les meilleures pratiques d'organisation des secteurs de l'aéronautique, l'aérien et la défense, en logistique et maintenance**



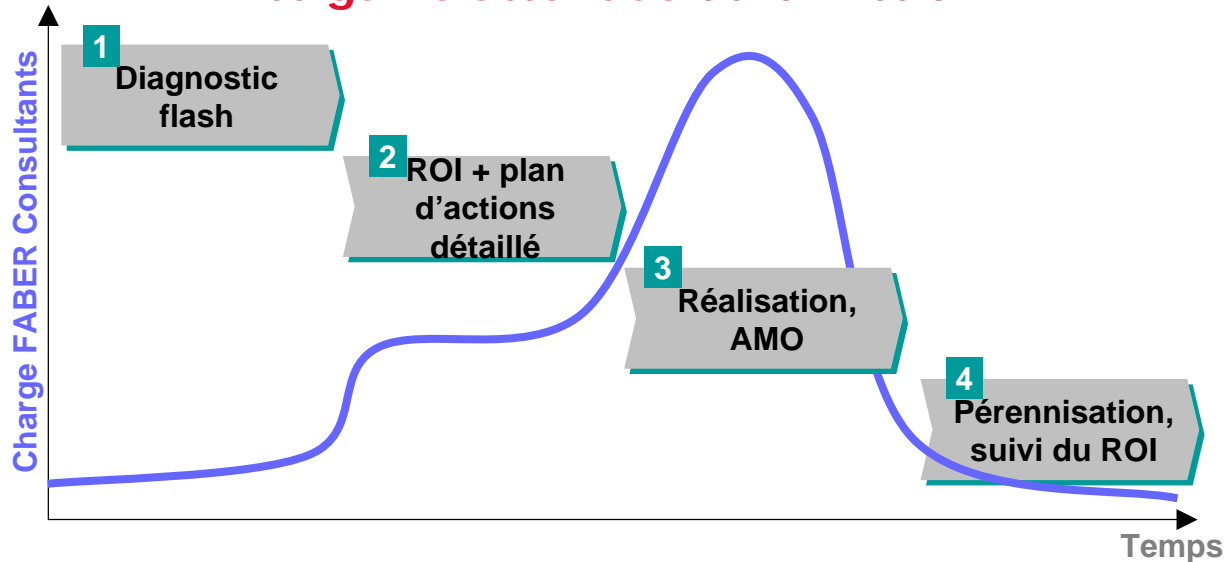
- A juste titre, les clients exigent de plus en plus de leurs consultants :
  - Des stratégies et des concepts compréhensibles et adaptés aux contextes difficiles
  - Une légitimité opérationnelle réelle
  - La focalisation sur les résultats
  - La capacité à mobiliser les équipes et mettre en œuvre les changements
  - La pérennisation des résultats obtenus
- A ces critères d'achats, il convient d'ajouter comme dans toute saine relation entre client et fournisseur :
  - Un ratio valeur ajoutée / coût compétitif
  - Une transparence totale sur les risques de conflits d'intérêts



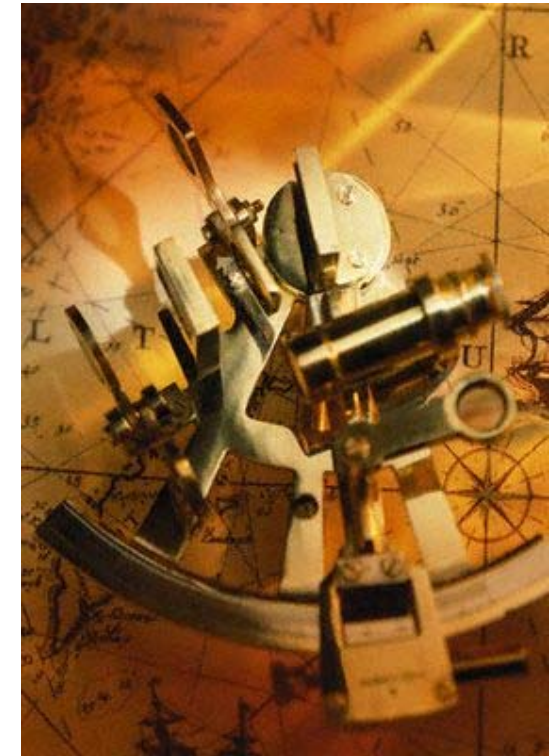
- Nous comprenons parfaitement ces demandes et sommes structurés pour vous donner satisfaction sur tous ces points

## Notre approche

- Notre mode d'intervention allie rapidité, performance et souplesse pour coller au plus près aux besoins de nos clients, en fonction :
  - Des **ressources mobilisables** en interne
  - Des **gains attendus** de la mission



- Cette démarche repose sur 3 composantes :
  - La **méthodologie** pour cadrer les travaux
  - L'**expertise** pour maîtriser les risques du projet
  - Les **qualités humaines** de nos consultants pour mobiliser les collaborateurs et pérenniser les résultats





- L'amélioration des processus opérationnels
  - Réorganisation et refonte des systèmes d'information
  - Grands projets, développement de nouvelles offres
- Le conseil sur les technologies de traçabilité
  - Exécution des commandes, logistique des entrepôts
  - Maintenance et inspection
- Les compétences correspondant aux multiples facettes de ces problématiques et la réactivité d'une petite structure





- Des profils complémentaires et des expertises reconnues sur le terrain

|                   |   |   |
|-------------------|---|---|
| <b>Expertise</b>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Processus métiers</b> : vente, logistique, après-vente, maintenance</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Solutions techniques</b> : ERP, progiciels spécialisés, échanges de données informatisés, RFID</li> </ul> |
| <b>Méthode</b>    | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Meilleures pratiques internationales</b>, éprouvées en mission dans des contextes très exigeants : automobile, aéronautique, hautes technologies, restructurations</li> <li>• <b>Outils propres à FABER Consultants</b></li> </ul>  |   |
| <b>Formation</b>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Centrale Lyon, Ecole Polytechnique, Mines de Paris, ESCP-EAP, Certified in Production &amp; Inventory Management (APICS)</b></li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Diversité multiculturelle</b> : Allemagne, Amérique du Nord, Belgique, France, Japon, Suisse</li> </ul>   |
| <b>Expérience</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>ABN Amro, Alstom, ANPE, Bic, Compass Group, France Telecom, Gemplus, Imprimerie Nationale, KPMG Peat Marwick, LEK Consulting, Lucas Varity, Minick AG, Orange, Pricewaterhouse Coopers, Schneider Electric, Solving International, Spie Batignolles, Thales...</b></li> </ul> |   |





- Historique et chiffres clés
  - Création en 2000
  - 860 000 euros de chiffre d'affaires
- Contact commercial
  - **Jean-Noël LEFEBVRE** a effectué l'essentiel de sa carrière dans le secteur du conseil, d'abord chez KPMG Peat Marwick où, manager, il a réalisé des missions axées sur la gestion de grands projets dans l'industrie et les services. Associé fondateur de FABER Consultants, il est ensuite intervenu sur des grands projets de réorganisation et de refonte des systèmes d'information pour des grands groupes. Diplômé de l'École des Mines de Paris (91), il participe à l'association des anciens en tant qu'administrateur. Il est Président de l'association RFID France
  - Email : [jnlefebvre@aera.aero](mailto:jnlefebvre@aera.aero)
  - Portable: +33 (0) 6 60 32 33 54

- Réseau de partenaires



- Clients

Air France – Alghanim Industries  
– Aplix – Arc International –  
Bureau Veritas – Cosumar Groupe  
ONA – Exide Technologies –  
France Telecom – Jeanne Lanvin  
SA – NMPP – Office Chérifien des  
Phosphates – Port autonome de  
Guadeloupe – Réseau Ferré de  
France – Société d'Agences et de  
Diffusion – Saunier Duval – Thales  
– Vivarte – VVF Vacances